

PERFECTIONNEMENT PHOTO : PHOTO IMMOBILIERE

OBJECTIFS > Maîtriser les bases de la photographie > Choisir correctement le cadre, le point de vue, les réglages de l'APN pour améliorer le rendu des photos immobilières > Comprendre et anticiper les problématiques de la photo immobilière et éviter les erreurs à ne pas commettre	PUBLICS Etudiant(e), Salarié(e), Demandeur d'emploi, Entrepreneur(se), Grand public
MODALITÉ D'ACCÈS À LA FORMATION Entretien préalable + test (le cas échéant)	PRÉ-REQUIS Avoir suivi la formation photographie numérique OU avoir une bonne pratique de l'APN en manuel
	ÉVALUATION Formation basée sur l'apprentissage pratique. évaluation tout au long de la formation
	VALIDATION Attestation de formation

CONTENU DE LA FORMATION

THÉORIE ET PRATIQUE, EXEMPLE CONCRET

- Bons exemples / mauvais exemples
- Les critères d'une bonne photo
- Objet et sans de la photo
- Que faire, ne pas faire ?
- Le ressenti devant une photo immobilière : susciter l'envie
- Photographie VS agent immobilier : choisir ses priorités

MATÉRIEL

- Quel type d'appareil utiliser pour quel usage ?
- Panoramique, grand angles, chambre, décentrement
- Les fichiers RAW, HDR, balance des blancs...

MISE EN PRATIQUE

- Cadrage : le choix du photographe
- Choisir la bonne exposition : conseils
- Choisir la bonne vitesse : le flou de bougé
- La mise au point : le choix de l'ouverture
- La sensibilité : le bruit numérique, les limites iso
- Pause lente
- Le trépied
- La règle des tiers

LE BIEN IMMOBILIER

- Déclencher la visite, définir le besoin photographique
- L'Etat du lieu
- L'importance de l'implication du propriétaire (conseils rangement, ménage, jardin, etc...)
- Le choix du moment, la météo
- La lumière naturelle / artificielle / flash
- Multiplier les angles de vue

LES TRAITEMENTS DES IMAGES

- La sélection des photos (édition) et retouches
- L'importance de l'édition et des mots clefs en fonction des usages
- Grand Angle : l'intérêt du grand angle et ses limites

FORMATION EN PRESENTIEL

LIEU	Montpellier	DURÉE	14 Heures / 2 Jours
NOMBRE DE STAGIAIRES	En groupe de 3 à 8 personnes OU en individuel		
MÉTHODE PÉDAGOGIQUES	Formation intensive basée sur des travaux pratiques et / ou des études de cas permettant l'acquisition d'un logiciel et / ou d'une méthodologie de travail afin de rendre le stagiaire rapidement opérationnel . A l'issue de la formation, envoi d'un support de cours et / ou d'une webographie résumant les notions abordées en formation.		

PLANNING

Formation en groupe :

- Du 16 au 17.01.2023
- Du 27 au 28.03.2023
- Du 03 au 04.07.2023
- Du 18 au 19.09.2023
- Du 13 au 14.11.2023

Formation en individuel : Planning personnalisé

TARIFS

PRESENTIEL GROUPE

- > **Prise en charge** (CPF, Pôle emploi, Entreprise, ...) : 280 €
- > **Autofinancement** : adhésion* + 140 €

PRESENTIEL INDIVIDUEL

- > **Prise en charge** (CPF, Pôle emploi, Entreprise, ...) : 420 €
- > **Autofinancement** : adhésion* + 350 €

* Adhésion annuelle, acquittable une seule fois quelque soit le nombre de formations suivies